

DREI FRAGEN AN DEN UNTERNEHMER

- Wird Ihr Vertriebsteam die Verkaufserlöse in den nächsten 2 Jahren signifikant steigern?
- Erzielen alle Ihre Schlüsselprodukte und –Dienstleistungen außerordentlich guten Erfolg?
- Haben Ihre (IT) Investitionen zu deutlicher Steigerung im Verkauf geführt?
- Sind sie mit dem Umsatzwachstum Ihres Unternehmens zufrieden?

Ist Ihre Antwort auf alle diese Fragen JA? – Dann können wir Ihnen leider nicht helfen!

NEIN? - DANN SOLLTEN SIE DEN NÄCHSTEN „UNBLOCK“ WORKSHOP BESUCHEN

Er ist für „Unternehmer“ aller Branchen vorgesehen und für EPU, KMU aller Größen nutzbringend.

Sierlernen die Grundzüge des erfolgreichen Vertriebs durch Erkennung und Beseitigung von Hindernissen (Blockaden) kennen und entwickeln den Plan für IHR Unternehmen an diesem Tag

Termine und Anmeldung über <http://www.mocon.at/aktuelles>:
Details über den Workshop: [Beschreibung UNBLOCK Workshop](#)